

## Testen Sie den Stand Ihrer Erfolgsplanung einfach selbst!

**Autor:**

**Theo van der Burgt**

**© Idee Plus... Managementberatung**

Nachdruck und Veröffentlichung nur mit ausdrücklicher Zustimmung des Autors

Stellen Sie sich bitte folgende, zentrale Fragen zu wichtigen Bereichen Ihrer Arbeit! Ihr unternehmerischer Erfolg wird von deren positiver Beantwortung maßgeblich beeinflusst:

### **1. Zu Ihren langfristigen unternehmerischen Zielen**

- Wohin wollen Sie Ihr Unternehmen / Ihren Verantwortungsbereich entwickeln?

---

- Haben Sie dafür konkrete, langfristige Zielsetzungen für Ihr Unternehmen und einzelne Bereiche?

- 
- Sind diese auch allen Mitarbeitern bekannt und bewusst?

- 
- Wird regelmäßig – mindestens einmal jährlich bei der Jahresplanung - über diese längerfristigen Ziele miteinander gesprochen?

- 
- Gibt es übergeordnete wichtige Themen, die im Tagesgeschäft von Bedeutung sind?
- 

### **2. Zu Ihren qualitativen und persönlichen Jahreszielen**

- Haben Sie konkrete Jahresziele und darauf aufbauende Zielvereinbarungen für sich und für Ihre Mitarbeiter?

- 
- Umfassen diese auch qualitative und persönliche Aspekte?

- 
- Haben Sie diese schriftlich dokumentiert und bearbeiten diese regelmäßig mit Ihren Mitarbeitern?
-

**3. Zu Ihrer aktuellen Unternehmenssituation**

- Mit welchen Bereichen sind Sie zurzeit zufrieden und warum?

---

- Welche Bereiche sehen Sie Selbst eher kritisch und warum?

---

- Was stört Sie am meisten daran?

---

**4. Zu Ihrem Unternehmensprofil**

- Wo und warum ist dort Ihr Unternehmen besonders stark?

---

- Wo und warum zeigen sich Schwachstellen oder Defizite?

---

- Was machen Ihre stärksten Wettbewerber besser als Sie?

---

- Was grenzt Ihr Unternehmen in Richtung Ihrer Kunden heute positiv besonders von den Mitbewerbern ab?

---

**5. Zu Ihrer eigenen Motivation**

- Gehen Sie gerne und mit Freude zur Arbeit und warum?

---

- Wo sehen Sie für Sich echten, persönlichen Entwicklungs- / Qualifizierungsbedarf?

---

- Kennen Sie Ihre Motivationsbremsen und –verstärker?

---

## 6. Zu Ihrer Führungsarbeit

- Sind Sie mit Ihren Führungserfolgen aus Sicht Ihrer Mitarbeiter zufrieden?

---

- Wie kommunikationsfreudig sind Sie und setzen Sie Kommunikation als Erfolgsinstrument auch tatsächlich ein?

- 
- Wie reaktionsschnell sind Sie und wie konsequent anschließend bei der Maßnahmenumsetzung?
- 

## 7. Zu Ihren Kunden

- Haben Sie und Ihre Mitarbeiter das Thema Kundenorientierung verinnerlicht?

- 
- Wie intensiv ist die Kundenbindung in Ihrem Unternehmen?
- 

- Wie stark ist Ihr Empfehlungsgeschäft heute – wo ist es ausbaufähig?
- 

## 9. Zu Ihrem Controlling

- Verfolgen und steuern Sie alle Ziele in Ihrem Unternehmen?

- 
- Tun Sie das auch mit den qualitativen Zielen?
- 

- Setzen Sie Kennzahlen oder erreichbare Zielzustände so ein, dass Controlling auch wirksam greifen kann?
- 

## 10. Zu Ihren aktuell geplanten Erfolgssteigerungsmaßnahmen

- Wie wollen Sie Ihre Stärken ausbauen und aktuell vorhandene Probleme beseitigen?
-

- Wie steigern Sie konkret im nächsten Jahr die Leistung Ihrer Mitarbeiter, Ihre Kundenzufriedenheit, das Wachstum des Unternehmens und natürlich das Unternehmensergebnis?

- 
- Wie wollen Sie die Motivation Ihrer Mitarbeiter deutlich erhöhen und wodurch?
- 

### 11. Zu Ihrer Arbeit mit externen Fachleuten?

- Sind Sie offen genug für eine persönlich – unternehmerische Beratung oder Betreuung durch einen Dritten?

- 
- Hören Sie aktiv zu und können Sie sachverständige, konstruktive Vor- und Ratschläge auch wirklich annehmen?

- 
- Haben Sie überhaupt kompetente Kritiker in Ihrem Umfeld und setzen Sie sich regelmäßig mit deren Kritiken und Vorschlägen auseinander?

- 
- Helfen diese Ihnen auch nachhaltig wirklich weiter?
- 

Sie möchten mehr erfahren? Dann rufen Sie einfach an, schreiben mir eine Mail oder nutzen Sie mein Kennlernangebot.

**Fon: 0172 / 213 26 02 oder 02151 / 15 16 18 2**

**[vdb@ideeplus-managementberatung.de](mailto:vdb@ideeplus-managementberatung.de)**

**Theo van der Burgt**

**© Idee Plus ... Managementberatung und Vertriebsentwicklung**

**<http://www.ideeplus-managementberatung.de>**

**Nachdruck und Veröffentlichung nur mit ausdrücklicher Zustimmung des Autors**

Es grüßt Sie herzlich aus Krefeld

Theo van der Burgt

© Theo van der Burgt / Idee Plus ... Managementberatung und Vertriebsentwicklung